

## 乘“一带一路”东风 杰瑞输砂拖车设备发往中东

近日，由杰瑞集团为中东某国有油田服务公司设计制造的输砂拖车正式发运，将助力中东地区恶劣自然环境下的水力压裂作业，为中东地区油田开发利用的高效作业提供保障。

中东地区拥有丰富的石油和天然气资源，而独特的热带沙漠气候对油田作业设备有着几近苛刻的要求：当地油田路况多呈现沙漠、沙丘地貌，作业现场高温可达 60°C 以上，因此需要耐高温、适应复杂路况、耐腐蚀、散热性能强的设备以确保持续稳定的作业。



杰瑞输砂拖车设备发往中东

接到客户需求后，杰瑞便组成了专业团队，采用国际标准对客户进行了定制化设计：全方位的备用系统，液压系统实现全备份；双动力单元，每套动力单元可实现双输砂带同时使用，也可单独使用互为备份；在加砂操作区域以及设备控制箱都配备有紧急熄火开关，保证设备安全操作；配有外接动力单元接口，在动力单元都失效的情况下，可以外接液压动力进行驱动，最大程度确保设备运作持续性；针对中东地区颠簸的路况，采取了加强型框架与组装式护栏、爬梯相结合的设计，兼顾设备的强度与重量；加大型水散设计，保证设备的散热性能。

客户到访杰瑞进行设备验收时表示：“杰瑞仅用了不到三个月时间，就完成了整车定制化设计、部件采购和生产，在与杰瑞市场人员的接触中，杰瑞员工随时响应、高度负责的做事风格、专业的技术实力和高效的售后服务给我们留下了非常深刻的印象，我们将与杰瑞保持良好的商务合作关系，期待进一步的合作。”

作为“一带一路”的重要区域板块，杰瑞集团已通过高端油气田装备产品和服务的优势与中东地区重点市场国家建立了紧密的合作。目前，杰瑞已在中东市场深耕了十余年时间，业务涉及石油装备、环保服务、油田工程总包服务及油田技术服务等领域。

“通过国家‘一带一路’、走出去战略的相关宣传，中东客户对于中国制造的偏见已逐渐扭转。借助一带一路的战略引领，我们不断加速国际化进程，借助国家平台更好更快地走出去，从更高的层面开展业务”，杰瑞中东大区总裁 Mr. Johnson Jiang 表示：“未来，杰瑞将持续关注中东地区能源行业对高端装备和服务的需求，同时积极拓展一体化工程服务相关业务，不断满足并超越客户期望，助力更多的一带一路沿线国家，共同实现世界能源高效、环保地开发和利用。”